



DIE STÄRKEN DES TIEFLOCHBOHRENS

Seit 2011 mit dem eigenen Unternehmen am Markt, aber mit fast 25 Jahren Erfahrung: René Krüger brachte bereits viel Vorwissen in die TiXbo Tiefbohr Center GmbH aus Hamburg mit ein. Heute beschäftigt der Geschäftsführer 30 Mitarbeiter. Über die Vorteile des Tieflochbohrens, die aktuelle wirtschaftliche Lage und die Besonderheiten seines Unternehmens sprach René Krüger im Interview mit Wirtschaftsforum.

Termintreue, Qualität,
Kundenzufriedenheit und
die persönliche Kommunikation mit den
Kunden sind die entscheidenden Kriterien
für das Vertrauen
unserer Kunden in uns und in unsere
Leistungen.



WF: Herr Krüger, wie ist die TiXbo entstanden?

René Krüger: Ich habe bei der Firma IXION 1994 als CNC-Fräser angefangen zu arbeiten und im Anschluss durch einen Abendschul-lehrgang 1996 meinen Industrie-meister absolviert. Danach wurde ich direkt bei der Firma IXION als Meister eingesetzt. Zwei Jahre später bin ich in die Arbeitsvorbereitung gekommen. Weitere berufliche Stationen wie 'Leiter der Arbeitsvorbereitung', 'Fertigungsleiter' sowie 'Betriebsleiter für die Fertigung mit Prokura' folgten daraufhin in meiner Vita.

Die TiXbo wurde 2008 von der Firma IXION abgespalten. Daraufhin habe ich den Betrieb mit sieben Mitarbei-tern 2011 käuflich erworben. Heute sind wir auf dreißig Mitarbeiter ge-wachsen.

WF: Warum vertrauen Unternehmen aus der Medizintechnik, der Auto-mobilindustrie, dem Formenbau und dem Maschinenbau auf Ihre Dienstleistungen?

René Krüger: Termintreue, Qualität, Kundenzufriedenheit und die per-sönliche Kommunikation mit den Kunden sind die entscheidenden

Kriterien für das Vertrauen unserer Kunden in uns und in unsere Lei-stungen.

WF: Welche Vorteile bietet die Tief-bohrbearbeitung im Vergleich mit konventionellen Bohrverfahren?

René Krüger: Wir erreichen beim Tieflochbohren eine bessere Oberflä-che. Der Bohrdurchmesser und die Koaxialität sind beim Tieflochbohren wesentlich besser als beim konven-tionellen Bohren. Zudem ist das Ge-füge wesentlich besser und stabiler als zum Beispiel bei einem Rohr.

WF: Sie haben das Unternehmen 2011 übernommen. Welche Pläne haben Sie für die Zukunft?

René Krüger: Da mein Sohn die Firma übernehmen wird, wird TiXbo weiter ausgebaut. In diesem Jahr ist geplant, noch circa 2.000 m² zusätzlich zu mieten, sodass wir auf etwa 3.500 m² un-sere Dienstleistung 'Tieflochbohren, Drehen und CNC-Fräsen' anbieten können.



WF: Gibt es aktuelle Herausforde-rungen oder Themen, die Sie beson-ders beschäftigen?

René Krüger: Die aktuelle wirtschaft-liche Lage beschäftigt mich sehr. Wir merken bei uns zum Teil das Wegbrechen einiger Branchen. An sich war geplant, noch weitere neue Maschinen zu kaufen. Dieses ruht nun aber vorerst. Was die Zukunft bereithält, muss man sehen, wir von TiXbo sind hierbei jedoch zuversicht-lich.

Durch Tieflochbohren wird eine bessere Oberfläche als beim konventionellen Bohren erreicht



TiXbo Tiefbohr Center GmbH
Jenfelder Straße 30
22045 Hamburg
Deutschland

+49 40 66996763

+49 40 66996798

info@tixbo.de

www.tixbo.biz